



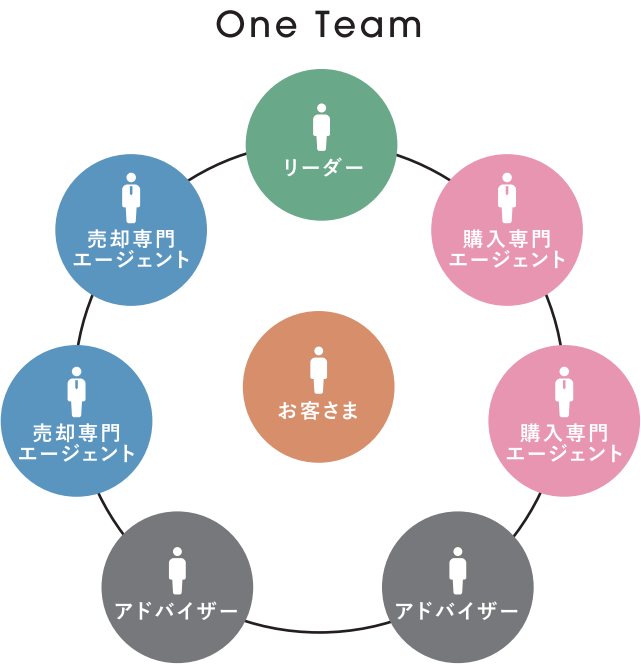
チーム制

オークラヤ住宅はチームで
お客さまを強力にサポートします



お客さまの希望をカタチにする 信頼のプロフェッショナルチーム

売却のプロと購入のプロがワンチームで強力にサポート。
機会損失を防ぎ、スピーディーかつスムーズに理想のお取引を実現します。



※オークラヤ住宅のチーム構成イメージ。営業所、チームにより人数構成が異なります。

【リーダー】

販売活動を遂行するリーダーが
最適な販売計画をプロデュース

価格や条件の決定要因である市場の傾向、
環境などを常にウォッチ。チームをリードして
お客さまのニーズをカタチにします。

【売却専門エージェント】

お客さまのご事情に即した販売方法を
オーダーメイドで実現

購入検討者、不動産業者、司法書士、土地家屋調査士、
税理士などと密にコミュニケーションを図り、
お客さまのご事情と個々の不動産の特徴に
合わせた売却を実現します。

【アドバイザー】

聞くプロフェッショナルが
不動産売却の不安を安心に変えます

年間相談100件以上のプロが売主さま、
買主さまのご意向を正確にヒアリングして、
真摯に的確にアドバイスします。

【購入専門エージェント】

将来起こりえる様々な要因を予見した
ファイナンス計画とともに物件を提案

細かな住宅ローンの金利差や、
管理費・積立金、固定資産税など支払総額への
影響を考慮した最適なファイナンスプランと
物件提案をいたします。